

‘The missing link’ voor succesvol S&OP!

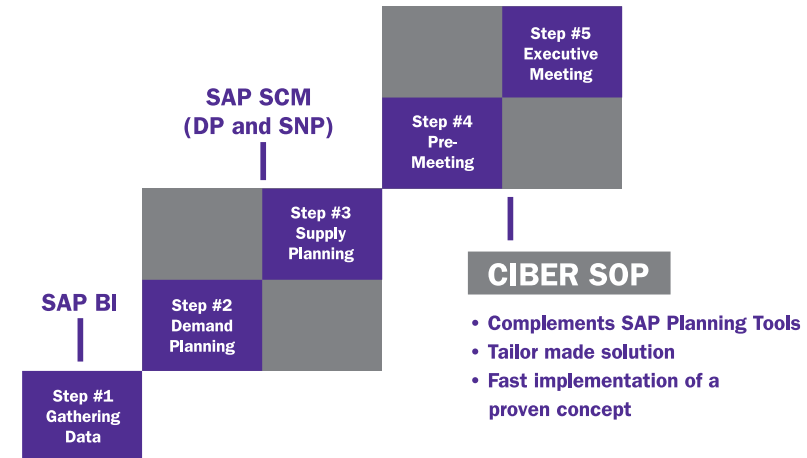
Een goed Sales & Operations Planning proces is essentieel voor succesvol Supply Chain Management. Dit zal iedere Supply Chain professional beamen. Desondanks zijn er maar weinig bedrijven die de stap maken om een sterk en professioneel S&OP proces in te richten. S&OP wordt nog te vaak gezien als een stand alone planningsactiviteit, waarbij demand en supply wordt gebalanceerd en een capaciteitsplanning wordt gemaakt.

Een goed planningsproces heeft echter veel meer potentie.

S&OP proces

In een volledig Sales & Operations Planning proces worden de vraagvoorspelling en de capaciteitsplanning gecombineerd met de financiële doelstellingen, de marketinginspanningen en voorraaddoelstellingen. Alle betrokkenen – van CEO tot productiemanager – delen dezelfde informatie en kunnen uitgaan van één geconsolideerd plan, waarmee het bedrijf bestuurd wordt.

Een goed S&OP proces biedt dus, behalve een gebalanceerd plan, ook commitment vanuit de hele organisatie en een sterk aanpassingsvermogen van de organisatie bij wijzigingen in de Supply Chain.



Tools

Een voorwaarde om zover te komen is de beschikbaarheid van de tools om plannen te kunnen maken en vergelijken, scenario's te evalueren, deze inzichtelijk en bespreekbaar te maken en zodoende besluitvorming te ondersteunen. In het huidige systeemlandschap van SAP zijn reeds tools beschikbaar die verschillende stappen in dit proces ondersteunen. Tot nu toe ontbreekt het echter aan een tool dat het volledige proces op een geïntegreerde wijze ondersteunt en dat de volgende mogelijkheden biedt:

- Ondersteuning van het proces en aggregeren van gegevens die in verschillende applicaties beschikbaar kunnen zijn.
- Voorbereiding van besluitvorming door middel van scenario's ten behoeve van S&OP meetings.
- Presentatie van informatie aan de verschillende deelnemers, zowel op een geaggregeerd niveau als ook ingezoomd op specifieke details.
- Het direct opnemen van de besluiten in het Sales & Operations Plan, zodat een koppeling ontstaat tussen het besluitvormingsproces en het planningsproces.

Wonder how we manage your supply chain processes



Contact
Fred Schepers

CIBER Nederland BV
Meerkollaan 15
Postbus 843
5600 AV Eindhoven
T : +31 (0)40 232 90 90
F : +31 (0)40 232 90 91
E : info@ciber.nl
I : www.ciber.nl

Dit is allemaal wel mogelijk met de oplossing die CIBER voor S&OP heeft gemaakt: CIBER-SOP.

CIBER-SOP maakt gebruik van bewezen functionaliteit in SAP SCM en combineert deze tot een doeltreffende S&OP support tool. Bovendien integreert CIBER-SOP naadloos met bestaande SAP-oplossingen, zoals BW en BO.

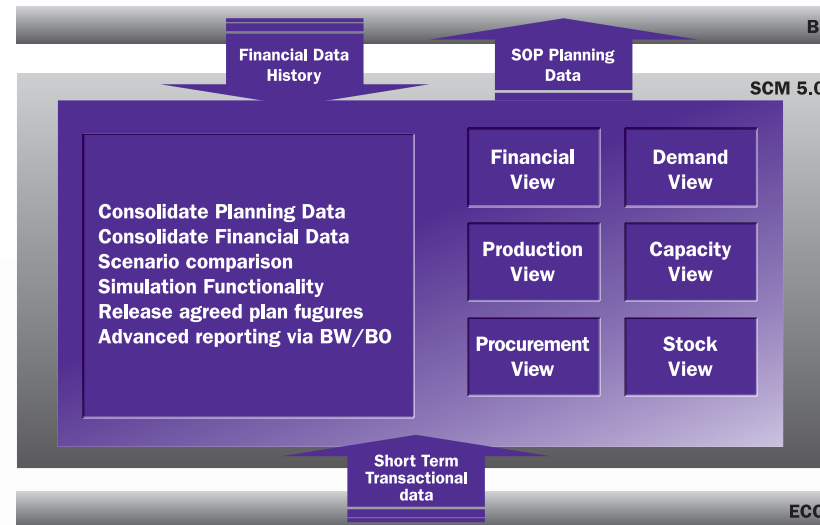
CIBER-SOP biedt hulpmiddelen om het Management te ondersteunen bij het komen tot het optimale plan en bereiken van haar doelstellingen. Het is mogelijk het Sales & Operations Plan vanuit diverse invalshoeken te beoordelen, met bijvoorbeeld een financiële-, capaciteit- of voorraadview, afhankelijk van de focus van besluitvorming.

Implementatie

CIBER heeft een standaardconcept ontwikkeld dat van toepassing is op het meest gangbare S&OP proces. Hierdoor is een implementatie eerder haalbaar wat tijd en budget betreft. Door de flexibele opzet kan CIBER-SOP echter naar behoeven worden aangepast aan de specifieke eisen van een Supply Chain proces.

CIBER-SOP is de ontbrekende schakel in menig bestaand S&OP proces en kan bovendien de ideale eerste stap zijn voor bedrijven waar een professioneel S&OP proces nog ontbreekt.

CIBER heeft een deskundig team van consultants dat deze oplossing graag aan u demonstreert.



CIBER SOP functionality



Ciber is SAP special expertise partner for supply chain planning

